



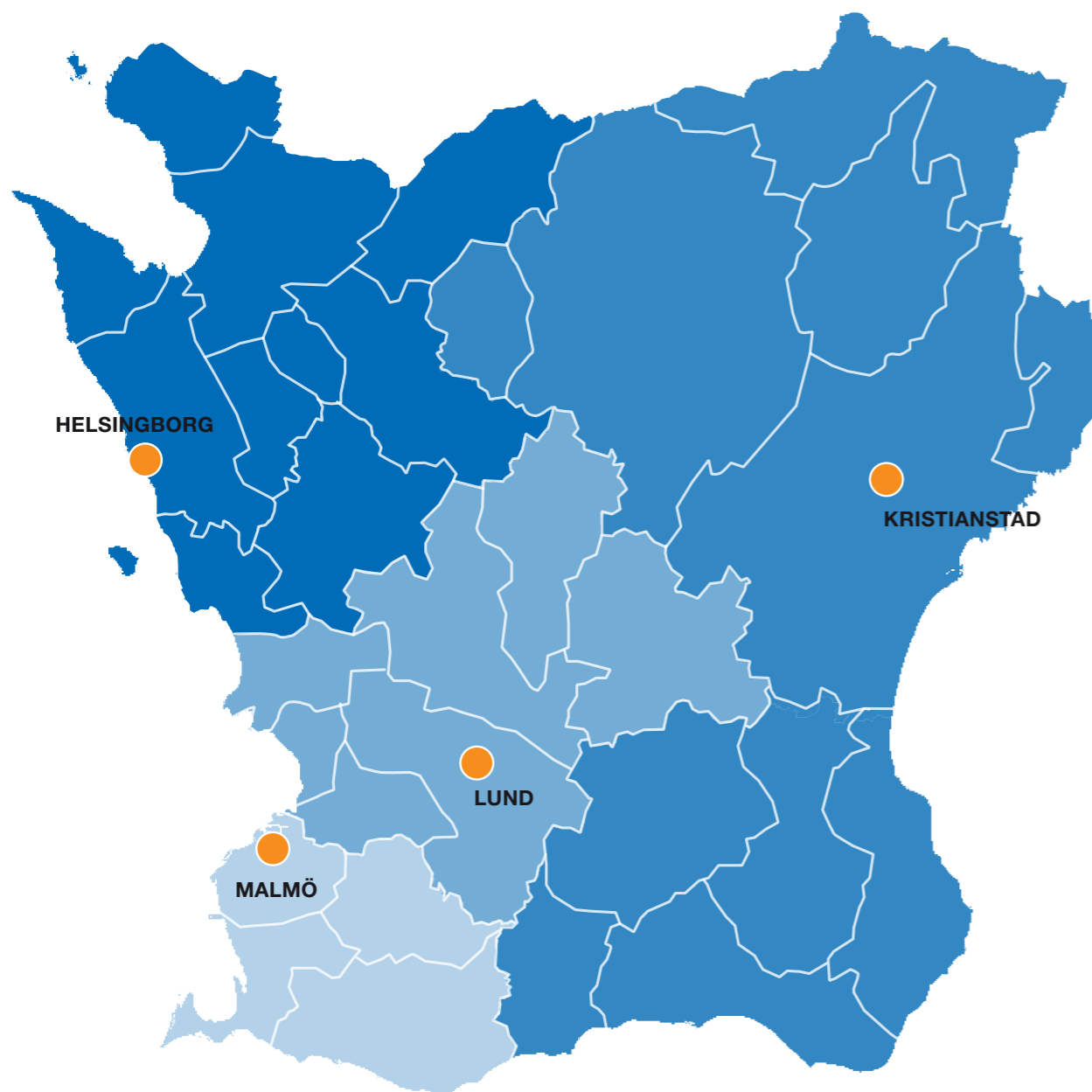
# CONNECT

---

SKÅNE

VÅR VERKSAMHET 2010





### CONNECT Skåne:

Lund | Malmö | Helsingborg | Kristianstad

info@connectskane.se

www.connectskane.se

# 2010

## Innehåll

|   |     |
|---|-----|
| Ordförande har ordet .....                          | 3-4 |
| Vår affärsfilosofi .....                            | 5   |
| Styrelse under 2010 .....                           | 5   |
| Våra medlemmar och partners .....                   | 6   |
| Vår organisation .....                              | 7   |
| Våra regioner                                       |     |
| Östra Skåne .....                                   | 8   |
| Nordvästra Skåne .....                              | 8   |
| Lund och mellersta Skåne .....                      | 9   |
| Malmö och sydvästra Skåne .....                     | 10  |
| Vår verksamhet                                      |     |
| Mentorer .....                                      | 10  |
| Affärsänglar .....                                  | 11  |
| Projekt kvinnliga tjänsteföretag och mentorer ..... | 12  |
| Entreprenörspoolen .....                            | 13  |
| FöretagsAcceleratorn .....                          | 13  |
| Riskkapitalforumet Öresund Top10 .....              | 14  |
| Språngbräddor .....                                 | 15  |
| Frukostmöten .....                                  | 15  |
| Våra partners 2010                                  |     |
| Huvudpartners .....                                 | 16  |
| Samarbets- och mediapartners .....                  | 16  |
| Företagspartners .....                              | 16  |
| Vår ekonomi i sammandrag                            |     |
| Resultaträkning .....                               | 17  |
| Balansräkning .....                                 | 18  |

## Orföranden har ordet



VD Nicholas Jacobsson, Ordförande Sigge Haraldsson

År 2010 var det sista året i vår strategiplan för perioden 2007-2010. När vi summerar de gångna tre åren så kan vi konstatera att vi i allt väsentligt uppfyllt de måltal vi satte upp. Connect Skåne har bedrivit sin verksamhet med framgång. En positiv utveckling som har rönt uppskattning i hela vårt nätverk.

Vårt nätverk av Partners, Medlemmar och Affärsänglar var stort för tre år sedan. Det är större idag.

Utöver det som fanns då har vi också adderat nytt till nätverket, exempelvis Entreprenörspoolen. Mentorerna som fanns tidigare har vuxit sig riktigt starkt under de senaste tre åren.

För ett år sedan berättade vi också om FöretagsAcceleratorn. En ny verksamhet som utvärderades av Connect i alla regioner i Sverige. Hösten 2010 fattade vi enhälligt i vår styrelse beslutet att FöretagsAcceleratorn skall bedrivas som en aktivitet inom ramen för Connect Skåne. Under teståret har vi konstaterat att det finns ett stort behov av stöd till denna kategori av företag. Ett stöd som ingen ger idag. Jag är övertygad om att vi här kan göra en betydande insats.

Under hösten 2010 har vi också arbetat med en ny strategiplan för perioden 2011-2013. Den innehåller två viktiga budskap.

**Det första budskapet** är att vår traditionella Connect verksamhet skall prioritera kvalitet före tillväxt. Vi har en bra omfattning på verksamheten och vill nu

*”Connect Skåne har bedrivit sin verksamhet med framgång. En positiv utveckling som har rönt uppskattning i hela vårt nätverk.”*

säkerställa ännu högre kvalitet i alla delar av Connect processen. När vi är nöjda med kvaliteten så kan vi fundera på tillväxt igen.

**Det andra budskapet** är att tillväxten under perioden i huvudsak skall genereras av FöretagsAcceleratorn.

Jag är nu på väg in i mitt sjunde år i Connect Skåne. Jag har varit med under två strategiperioder. När vi nu startar en tredje strategiperiod så väljer jag att lämna över stafettpinnen till en ny ordförande som förhoppningsvis stannar minst under de kommande tre åren. Jag vill tacka för det privilegium det har varit att få verka i ett av de finaste Innovationssystem vi har i Sverige.

Ibland känns det tyvärr som det finns så många Innovationssystem att ”skogen syns inte för alla träden”. Då riskerar det politiska spelet att ta överhanden. Eget revirtänkande blir viktigare än fruktbart samarbete. Jag hoppas innerligt att detta inte får fäste i den skånska Innovationsmyllan. Vi skåningar är väl alldeles för kloka för det.

Jag tackar vår VD Nicholas Jacobsson och alla medarbetare i Connect Skåne för deras fina insatser under 2010. Jag vill också tacka Connect Skånes styrelse som med sin ideella insats visar stort intresse och engagemang.

Lycka till.

**Sigge Haraldsson**  
Ordförande Connect Skåne

## Vår affärsfilosofi

CONNECT Skåne hjälper till att förverkliga goda affärsidéer.

CONNECT Skåne är ett ideellt nätverk för utveckling av fler innovativa tillväxtföretag i regionen. Vårt erbjudande består av professionell coaching av bolag på väg till framgång på sina respektive marknader. Med vårt omfattande nätverk av företag och individer från de flesta delarna av industrin har vi ett unikt erbjudande till varje entreprenör.

Genom frivilliga insatser av samarbetspartners sammanför vi entreprenörer och innovatörer med de tekniska, finansiella och affärsmässiga resurser som är nödvändiga för att skapa och utveckla tillväxtföretag i Skåne.

CONNECT Skånes nätverk är dess medlemmar och partners. I dagsläget har vi ett 80-tal skånska bolag och flera hundra medlemmar som tillsammans med ett antal offentliga aktörer stödjer verksamheten. Förutom att de stödjer verksamheten som sponsorer så utgör alla partners även grunden i vårt arbete att förmedla unik Kompetens, Kontakter och Kapital till skånska tillväxtbolag.

## Styrelse under 2010

Ordförande: **SIGGE HARALDSSON**, konsult, fd koncernchef Alfa Laval

Sekreterare: **HANS PETERSSON**, advokat, Mannheimer Swartling Advokatbyrå

## ÖVRIGA LEDAMÖTER

|                              |  |
|------------------------------|--|
| <b>MATS BOSTRÖM</b>          | VD, Epsilon                                    |
| <b>CHRISTER EKELUND</b>      | VD, Högskolan Kristianstad Holding AB          |
| <b>EVA ENGQUIST</b>          | Vice rektor, Malmö Högskola                    |
| <b>CARL-GUSTAV GEJDE</b>     | VD, Calle Gejde AB                             |
| <b>RIKARD HAVANDER</b>       | Client Executive, SEB Malmö                    |
| <b>KERSTIN JAKOBSSON</b>     | VD, SpectraCure AB                             |
| <b>PER-OVE JÖNSSON</b>       | Affärsområdeschef, E.ON Sverige                |
| <b>MIKAEL KARLSSON</b>       | Ordf. NV samt Advokatbyrån Gulliksson          |
| <b>PER ANDERS LUNDIN</b>     | VVD, Färs & Frosta Sparbank                    |
| <b>BODIL ROSVALL JÖNSSON</b> | VD, Minc                                       |
| <b>ASHKAN POUYA</b>          | Direktör, LU Innovation, Lunds universitet     |
| <b>LARS SCHÖNBECK</b>        | VD, Ström & Gulliksson, Malmö                  |
| <b>MARIE STRIDBECK HUBER</b> | Direktör, Sparbanken Finn (Sparbanken Öresund) |
| <b>MARIA SÄTHERSTRÖM</b>     | Marknadschef, Ideon                            |
| <b>THERÉSE WELANDER</b>      | Manager ESS Scandinavia Secretariat, LU        |

## ADJUNGERAD

**TORBJÖRN SVENSSON** Aukt. revisor, Deloitte

## REVISORER

**PER-ARNE PETERSSON** Aukt. revisor, Deloitte  
**JOHAN RASMUSSEN** Aukt. revisor, Deloitte

## REPRESENTANT FRÅN CONNECT SVERIGE

**JOHAN CARLSTEDT** VD CONNECT Sverige

## Våra medlemmar och partners 2010

Ryggraden i CONNECT Skåne utgörs av dess medlemmar och partners. Det är dessa som finansierar verksamheten och är förutsättningen för att vi ska kunna förmedla professionell Kompetens, Kontakter och Kapital till de bolag som går igenom vår process.

Under 2010 fortsatte medlemsantalet att utvecklas positivt. Vid utgången av året hade föreningen 424 medlemmar. Totalt fanns det i medlemsföretagen och bland de enskilda medlemmarna ett nätverk på 995 personer.

Organisationens primära finansiering bygger på partnerabonnemang och medlemsavgifter, men till viss del även på bidrag för projekt som vi genomfört under året för att utveckla verksamheten.

Under 2010 har CONNECT Skåne haft ett nära samarbete med 85 partners. Deras sponsorskap har varit mycket viktigt, men deras arbetsinsatser har varit minst lika värdefulla. Våra partnerskap fördelas på 17 huvudpartners, 1 mediapartner, 25 samarbetspartners och 42 företagspartners.

Det ekonomiska stöd organisationen erhåller från medlemmar och partners utgör "grundplåten" i den rullande verksamheten. Utöver detta bidrar medlemmar och partners, på ideell basis, med arbetsinsatser vid olika aktiviteter såsom språngbrädor, urvalskommittéer, mentorsprocessen och vid generalrepetitioner som inför Öresund TOP10. Försiktiga uppskattningar påvisar att det läggs ner någonstans mellan 2000 och 3000 timmar i CONNECT på dessa övningar.



## Vår organisation 2010

|                              |   |   |
|------------------------------|---|---|
| VD                           | Nicholas Jacobsson                        |   |
| SEKRETERARE                  | Karin Nilsson                             |   |
| PARTNERANSVARIG              | BG Svensson                               |   |
| ADM. PROJEKTLEDARE           | Bodil Persson                             |   |
| LUND OCH<br>MELLERSTA SKÅNE  | Verksamhetsansvarig                       | Jeanette Andersson                        |
| MALMÖ OCH<br>SYDVÄSTRA SKÅNE | Verksamhetsansvarig                       | Rikard Malmberg<br>tillika driftsansvarig |
| NORDVÄSTRA SKÅNE             | Sektionsordförande<br>Verksamhetsansvarig | Mikael Karlsson<br>Anders Janson          |
| ÖSTRA SKÅNE                  | Sektionsordförande<br>Verksamhetsansvarig | Christer Ekelund<br>Göran Nilsson         |
| FÖRETAGSACCELERATORN         | Ann-Sofie Frey och Lars Edström           |   |



## VÅRA REGIONER

### Östra Skåne

Ansvarig: Göran Nilsson

Inflödet av nya projekt var under första halvåret högre än tidigare år. Andra halvåret inleddes med något svagare inflöde och tack vare förseningar i några av de respektive projekten så slutade antal genomförda språngbrädor på 7 stycken för Östra Skåne.

Under året byggdes den för Östra Skåne regionala inkubatorn Rampen upp sin verksamhet. Denna verksamhet bör framöver vara en viktig aktör vad gäller inflödet av nya projekt till Connect-processen.

Under året har ett inofficiellt samarbete inletts med Blekinge Business Incubator. Detta samarbete har lett till att flera projekt har kommit in i Connect-processen.

Två affärsängelluncher har genomförts, en på våren och en på hösten. Vid vårmötet presenterades tre projekt och vid höstmötet presenterades två projekt. Det har funnits intresse från investerare till varje projekt som presenterats.

Samarbetet med andra näringslivsorganisationer har utvecklats under året. I detta samarbete har genomförts två aktiviteter av seminariekaraktär. Dessa möten har varit förlagda till Krinova Science Park. Ett lunchmöte, också detta på Krinova science Park, har genomförts i samarbete med Advokatbyrån Mannheimer Swartling, avseende avtalsjuridik.

### Nordvästra Skåne

Ansvarig: Anders Janson

2010 ett avstamp för ett mer aktivt CONNECT Skåne Nordväst

I Nordvästra Skåne genomfördes åtta språngbrädor, något under vårt mål. Det på grund av en något lägre ingång av kvalitativa projekt hösten 2009.

I februari flyttade CONNECT från SHIP till Helsingborg Business Regions nya lokaler på Drottninggatan 7A, mitt i Helsingborg. Nu sitter CONNECT tillsammans med, Helsingborgs Business Region, Helsingborgs stads näringslivs- och marknadsavdelning, Exportrådet, Transfer, Helsingborgs marknadsförening och några andra organisationer som arbetar med näringslivsfrågor. En rätt placering, mitt i händelsernas centrum.

Claes Lindqvist avgick som lokal styrelseordförande efter många förtjänstfulla år för CONNECT Skåne och Mikael Karlsson på Advokatbyrån Gulliksson AB tog över ordförandeklubban. Mikael har aktiverat styrelsen som har blivit ett mycket bra och engagerat stöd för verksamheten i Nordvästra Skåne.

Under 2010 har CONNECT Skåne Nordvästra satsat på att synas i ett brett

spektra, för att sprida kännedom och kunskap om CONNECT Skåne. CONNECT Nordvästra har exponerats starkt i media, vilket resulterat i ökad synlighet i regionen och är mätbart genom antalet spontankontakter, som har ökat.

Under året har större organisationer och företag bearbetats och under sommaren gick Öresundskraft in som partner och under hösten bearbetades Helsingborg Business Region som i januari 2011 går med som huvudpartner. Ett mycket viktigt samarbete för CONNECT i Nordvästra Skåne är inlett.

CONNECT i Nordvästra Skåne har flyttat fram positionerna.

## Lund och mellersta skåne

Ansvarig: Jeanette Andersson

Lund är utan tvekan en av Sveriges mest spännande städer vad gäller forskning och innovation. Genom ett nära samarbete med Lunds Universitet och de andra innovationsmiljöerna så har Lund fortsatt producera ett högt inflöde av projekt. Inledningen av året var stark och innan sommaren hade sex språngbrädor genomförts.

Efter sommaren var det inflödet lite svagare men året avslutades starkt och de planerade 10 språngbrädorna kunde genomföras. Glädjande och kanske en ny trend var att två av företagen var inom socialt entreprenörskap; Finja Five som utvecklar ett barnanpassat användargränssnitt utifrån FN:s barnkonvention för datorer i skola och hem och med fokus på tillväxtmarknader och Desmo som har ett nytt sätt att se på välgörenhet; man involverar givare, E-handlare samt välgörenhetsorganisationer för att ändra människors syn på hur välgörenhet och socialt företagande bör bedrivas.

Samarbetet med våra innovationsmiljöer har utvecklats positivt. Ett exempel är Ideon Innovation där en CONNECT process numera ligger som en integrerad del i deras egen process. Även Entreprenörspoolen är flitigt använd av Ideon Innovation med ett par lyckade exempel på rekryteringar. Ett annat exempel är studentinkubatorn VentureLab, som har haft ett par spännande företag (bl.a. Ascenda Solutions) i CONNECT-processen under året. CONNECTs nätverk har i sin tur bidragit med ett antal motiverade och kompetenta mentorer till inkubatorföretagen.

Ett antal intressanta frukostseminarie genomfördes i Lund. Året inleddes med Mats Jacobssons mycket initierade och spännande presentation om Scalados framgångsrika resa. Under hösten bjöd vi in alla företag som gått språngbräda 2008-2010 till ett seminarium för att öka förståelsen vad som krävs för att ta in riskkapital och hur en riskkapitalist tänker. I slutet av november genomförde CONNECT tillsammans med Färs Frosta Sparbank ett högaktuellt seminarium: Sveriges position som innovationsland med bl a Sveriges mest meriterade forskare inom innovationsforskning, professor Charles Edquist.

Sammanfattningsvis har Lund gått starkt ur 2010 med många spännande projekt i pipelinen inför 2011.

## Malmö och sydvästra Skåne

Ansvarig: Rikard Malmberg

Malmö fortsätter lika imponerande som vi märkt de senaste 5-6 åren. Staden producerar ett otroligt antal innovationsprojekt och vi kan glädjande konstatera att CONNECT har funnit en viktig roll i dess innovationssystem. MINC är en given succé i detta sammanhang där man utvecklat ett framgångsrikt koncept som utgör en fantastisk startbana för alla innovationsbolag i staden. Under 2010 hade CONNECT som mål att göra 15 språngbrädor i Malmö och sydvästra Skåne vilket också genomfördes. Dessutom påbörjades affärsutveckling i ett antal bolag som kommer att genomgå processen under början av 2011.

Februari inleddes med ett frukostmöte tillsammans med Epsilon, med titeln Cloud Computing-Hot eller möjlighet.

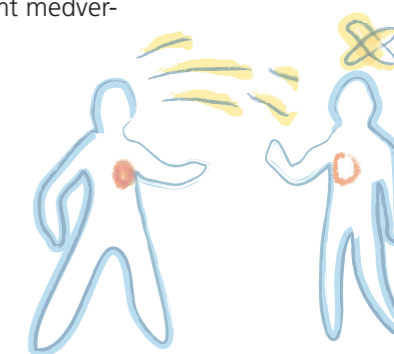
Under våren var CONNECT Skåne medarrangörer till ett antal intressanta seminarier. bl.a. "Boulevard of broken dreams" med Josh Lerner och "Somnar din publik?" Det sistnämnda, där vi fick lära oss om hur man håller sin publik vaken och intresserad, hölls på MINC. Ett annat intressant seminarium om affärsjuridik genomfördes tillsammans med Mannheimer Swartling.

Under juni månad anordnades för första gången i CONNECT Skånes historia ett AfterWork på Dingenbergsgården i Malmö.

Henrik Friis, Watagame, besökte CONNECT Skåne och berättade om sin framgångssaga med Watagame vars investerare är desamma som investerade i Facebook.

Året avslutades med ett intressant frukostmöte som hölls i december tillsammans med grundarna från SensoDetect på IDEON.

Vi har under hela året samarbetat kring evenemang från Malmö Högskola, suttit med i jurygrupper för entreprenörsprogram från Malmö Högskola samt medverkat i mentorskapsprogram för studenter vid Malmö Högskola.



## VÅR VERKSAMHET

### Mentorer

- ökad satsning på utbildning och nya verktyg för mentorerna

Vår satsning på mentorer med ett coachande förhållningssätt har fortsatt under året. Vi har startat utbildningar för fyra grupper med ett femtontal deltagare i varje grupp. Utbildningen som omfattar, motsvarande två hela dagar har för de senaste grupperna varit fördelat på tre utbildningstillfällen. Den sista gruppen som startades innehöll enbart kvinnor och var en del av ett av Tillväxtverket finansierat projekt. Denna grupp avslutar sin utbildning först i januari 2011.

Vi inledde i slutet av 2010 ett arbete med att ytterligare utveckla utbildningen av våra mentorer genom att tillföra en del om affärsmannaskap. Gruppen med enbart kvinnor var den första som även genomgick steget med affärsmannaskap. Avsikten är att tidigare diplomerade mentorer skall komplettera sin utbildning med affärsmannaskap.

Vid utgången av 2010 hade vi ca 130 mentorer i vårt mentorsnätverk. Under senare delen av året genomfördes en undersökning bland mentorerna. Mentorerna tycker över lag att det är roligt och trevligt med mentorsuppdragen och är också mycket positiva till det coachande förhållningssättet. Vi kan också konstatera att mentorerna har mycket klart för sig vad som förväntas av dem.

Vi har trots den positiva bilden enligt ovan arbetat vidare på att utveckla verktygen för mentorerna. Trots att mentorerna skall arbeta med det coachande förhållningssättet så är detta inte ett hinder för dem att dela med sig av sina erfarenheter. Vi har därför utarbetat en fickfolder som innehåller de huvudpunkter som vi har fokus på i mentorsrollen. Ett nytt mentorskontrakt har också tagits i bruk, vilket även detta fokuserar på centrala punkter i mentorsrollen.

## Affärsänglar 2010

- önskemålen tillgodosedda, mer utbildning och nätverkande

CONNECT Skåne hade även 2010 ett av Sveriges absolut största och mest aktiva nätverk av affärsänglar; entreprenöriellt sinnade privatpersoner som investerar egna pengar i tidiga, lovande bolag. Affärsänglarna är väldigt viktiga för företagen i de tidiga faserna, inte bara med finansiering utan även för det engagemang och kompetens som affärsänglarna bidrar med. Nätverket har hållit ungefär samma antal medlemmar som 2009, ca 170 personer. Glädjande är att 22% numera är kvinnor!

Under 2010 genomförde CONNECT Skåne 8 ängelluncher, varav två i Kristianstad. Totalt sökte 26 företag kapital via CONNECT och sammanlagt mer än 100 leads förmedlades vidare till företagen. Företagen representerade i vanlig ordning flera olika branscher, med en tyngdpunkt på bolag inom IT/Media och Life-Science, som tillsammans utgjorde 65%.

Efter sommaren startades en viktig kvalitetshöjande aktivitet: Det blev obligatoriskt för bolagen att genomföra en generalrepetition inför en panel bestående av CONNECT representanter och ett par änglar ur nätverket. Först därefter får bolagen ett slutligt godkännande att presentera på investerarlunchen. Detta har positivt påverkat kvaliteten på presentationerna och dessutom varit en nyttig och rolig övning både för företagen och panelen. Vi fortsätter därför med pitcharna även för 2011.

Under 2010 genomfördes en enkät till våra affärsänglar för att förstå hur de upplevde CONNECTs investerarnätverk och vad vi skulle kunna förbättra. Mer än 60% av de som svarade uppgav att de investerat i ett eller flera företag via CONNECT. Det är vanligt att man investerar i grupper och i mer än 60% av fallen

har den enskilda ängeln investerat mindre än 1 Mkr. Viktigast inför investering är affärsidén och entreprenörens utstrålning och erfarenhet. Positivt var att 95% av änglarna kunde tänka sig att investera i nya företag inom 1 år. Glädjande var också att nästan 70% av änglarna upplevde CONNECTs stöd som bra eller väldigt bra. Även kvaliteten på presentationerna upplevdes som bra eller väldigt bra av majoriteten av respondenterna. Huvudsakliga önskemål om förbättringar handlade om ökade möjligheter för nätverkande samt mer utbildning.

Som en respons på änglarnas önskan om mer utbildning hölls under hösten 2010 två uppskattade utbildningsdagar om Affärsänglaskap. Mannheimer Swartling och Nordea stod som värdar vid vardera ett tillfälle och till innehållet bidrog även ett antal andra partners. Dessutom genomfördes ett par workshops om bl a skattefrågor i samband med ägande hos Deloitte och ett seminarium om hur man affärsmässigt kan bedöma bolag med välkände Lundaentreprenören Christer Fåhraeus.

## Projekt Kvinnliga Tjänsteföretag och Mentorer

- värdefullt tillskott av 16 nya mentorer

CONNECT Skåne genomförde tillsammans med Tillväxtverket under andra halvan av 2010 ett projekt som syftade till att hjälpa lovande kvinnliga tjänsteföretagare.

CONNECT är normalt sett främst tillgänglig för innovativa teknikföretag. Nu gavs även ett antal utvalda tjänsteföretag möjlighet att ta del av den uppskattade processen. Nio företag med olika inriktningar och olika antal verksamhetsår gick igenom CONNECT-processen med utbildningar, mentor och slutligen språngbräda. Företagen kom från både norra (Hässleholm) och södra (Trelleborg) Skåne, men majoriteten kom från Lund- och Malmö området.

En del av projektet var en satsning på kvinnliga mentorer. När projektet startade under hösten 2010 var enbart 10 av 122 CONNECT mentorer kvinnor. Vi tror att det är viktigt med fler engagerade kvinnor och såg detta som en naturlig fortsättning på vår satsning 2009 att kraftigt öka antalet kvinnliga affärsänglar. Efter genomgången coachingutbildning och en nyttilagd del som handlar om affärsutveckling har CONNECT Skåne fått ett värdefullt tillskott av 16 nya mentorer.

Mentorerna fick redan i samband med utbildningen ett adepthöretag bland de kvinnliga tjänsteföretagen och fick på så sätt praktiskt omsätta sin coachingutbildning redan från början.



## Entreprenörspoolen

- spännande tillsättningar under 2010

Entreprenörspoolen har under 2010 bevisat att det här är ett verktyg som gör stor nytta. Poängen med Entreprenörspoolen är att personer med entreprenöriella egenskaper och möjlighet att arbeta delar av sin tid mot annan ersättning än lön registrerar sig på [www.entreprenorspoolen.se](http://www.entreprenorspoolen.se). Där kan de sedan bli kontaktade av någon våra skånska innovationsmiljöer som behöver stärka upp något av sina företag eller få ett utskick från CONNECT Skåne om företag som söker t ex VD, säljchef eller projektledare. Under 2010 gjordes ett antal sökningar och i slutet av året genomfördes de första spännande tillsättningarna.

Ett exempel är företaget Hydro Kinetic Energy AB där innovatören Sabhi Belarbi i samverkan med flera institutioner vid Lunds Universitet konstruerat ett elkraftverk för strömmande vattendrag. Sabhi är uppfinnare och inte intresserad av att utveckla bolaget kommersiellt. Utifrån Entreprenörspoolen togs ett antal potentiella kandidater fram som möjliga VD:ar för företaget och i slutändan gick Ingemar Sekund in i bolaget. Företaget kommer att genomföra CONNECT-processen under första halvan av 2011 och är ett bra exempel på vilken nytta Entreprenörspoolen kan göra.

Nästa steg i Entreprenörspoolens utveckling är att mer aktivt marknadsföra den för att få in fler kandidater. I början av 2011 fanns ca 70 personer registrerade. Entreprenörspoolen skall också göras ännu mer känd hos våra skånska innovationsmiljöer.

Entreprenörspoolen är ett samarbetsprojekt mellan, CONNECT Skåne, Innovationsbron, Ideon innovation och Region Skåne.

## FöretagsAcceleratorn

- permanent verksamhet i CONNECT Skåne

Under 2010 blev FöretagsAcceleratorn etablerad process i CONNECT Skånes verksamhet.

Testperioden i SMEAX-projektet, som bl a visade att det finns ett stort intresse och behov av stöd hos mindre och medelstora etablerade företag, avslutades sommaren 2010, och beslut fattades att fortsätta utveckla FöretagsAcceleratorn framåt.

FöretagsAcceleratorn är en affärsutvecklingsprocess riktad mot redan etablerade företag med tillväxtpotentialer och tydliga utmaningar och syftar till ge entreprenören och ledningen stöd i att analysera och definiera sina behov och identifiera kompetenser och andra resurser för att därefter gå till åtgärder och få igång tillväxt i bolaget.

12 Acceleratorsprångbrädor hölls under året och arbetet i processerna låg mest i faserna Analys och Åtgärd under 2010.

Bolagen indikerade stor nytta av processen och de kompetenser man träffat i

arbetet, där våra nätverk och i synnerhet våra Partners har visat stort intresse och bidragit starkt. Totalt inleddes 15 acceleratorprocesser under året.

Antalet företag som genomgår processen kommer successivt ökas framåt. Den tredje fasen Tillväxt kommer också etableras och avsikten är att etablera fler möjligheter till att stödja tillväxten ytterligare genom att tillföra Kompetens, Kapital och Kontakter.

## Riskkapitalforumet Öresund TOP10

- givande samarbete med CONNECT Danmark

Riskkapitalforumet Öresund TOP10 hölls oktober 2010 i Danmark.

Öresund TOP10 är sedan två år tillbaka ett samarbete tillsammans med CONNECT Danmark. Denna gång gick det av stapeln hos deras partner Advokatfirman Horten. Tolv bolag presenterade sig. Hälften svenska och hälften danska.

Betyget på dagen från VC-bolgen var 4,33 på skala från ett till fem, vilket ger en klar indikation på lyckat samarbete.



Line Baun Danielsen, TOP10's moderator inleder Öresund TOP10 mötet 2010



Öresund TOP10 deltagare 2010, som hölls tillsammans med CONNECT Danmark, hos danska partnern Hortens advokatbyrå, i deras nya lokaler i Hellerup

## Språngbrädor

- målen hölls och kvaliteten förbättrades

Språngbrädan, entreprenörernas test av sin affärsidé!

Med en oerhört professionell panel av erfarna personer från näringslivet, specifikt utvalda efter kompetens och erfarenhet passande just den produkt som ska presenteras, ges entreprenören en unik feedback på sitt upplägg.

Under drygt två timmar presenteras, ifrågasätts och genomgår man projektet.

Genomförda språngbrädor slutade på 52 till antalet. 12 av dessa var Språngbrädor inom FöretagsAcceleratorn, 40 av dem var ordinarie Språngbrädor riktade till tidiga innovativa start-up bolag.

Fördelningen av dessa var:

|                      |    |
|----------------------|----|
| Lund                 | 10 |
| Malmö                | 15 |
| Helsingborg          | 8  |
| Kristianstad         | 7  |
| FöretagsAcceleratorn | 12 |

Branschfördelning var:

|                  |      |
|------------------|------|
| IT/tele/elektro  | 44 % |
| Life Science     | 12 % |
| Industri/process | 14 % |
| Media            | 4 %  |
| Handel           | 6 %  |
| Miljö            | 8 %  |
| Tjänster         | 12 % |

## Frukostmöten

- välbesökta med intressanta teman och talare

Under 2010 arrangerade CONNECT Skåne sammanlagt 15 stycken frukostmöten med externa gäster. Antalet deltagande medlemmar har varierat mellan 35 och närmare 100 deltagare.

Våra frukostmöten blir allt populärare med allt fler deltagare för varje år. Förutom intressanta talare med relevanta och givande innehåll så skapar dessa evenemang även en viktig grogrund för våra nätverk som växer sig allt starkare i aktiviteter som dessa.

Några exempel på frukostmöten utförda under året:

*Hockey sticks* – en riskkapitalists våta dröm? Mats Jacobsson, fd VD Scalado

*Riskkapital* – hur bra är det egentligen? Charlotta Falvin, Christer Fåhreaus och Martin Green

*Är Sverige ett starkt innovationsland?* Professor Charles Edqvist i diskussion med Nils-Olof Björk och Hans Möller

*Vad är en bra entreprenör?* Dr Jonas Gabriellsson, Innovationsforskare, Lunds Universitet

*Avtalsjuridik* med Mannheimer & Swartling

*Från start till börsnotering.* SensoDetects grundare Johan Källstrand och Olle Ohlsson

## Våra partners under 2010

### Huvudpartners



Ström & Gulliksson



### Övriga HuvudFinansiärer



### Mediapartner

HELSINGBORGS DAGBLAD

### Samarbetspartners

ADVOKATFIRMAN VINGE  
ALFALAVAL  
ASTRAZENECA  
CYBERCOM SWEDEN SOUTH AB  
ERNST & YOUNG  
GAMBRO LUNDIA  
HÖGSKOLAN KRISTIANSTAD HOLDING AB  
KPMG  
LUNDS ENERGI  
LUNDS KOMMUN  
MALMÖ HÖGSKOLA  
NCC  
PEAB  
PERSTORP AB  
QEEP AB  
SKÅNEMEJERIER  
SPARBANKEN 1826  
SPARBANKEN SYD  
HANDELSBANKEN, MALMÖ  
SWEDBANK  
THULE  
TRELLEBORG AB  
ÖHRLINGS PRICewaterHOUSE COOPERS  
ÖRESUNDSKRAFT AB

### Företagspartners

A3I HOLDING AB  
ADVOKATBYRÅN GULLIKSSON AB  
ADVOKATFIRMAN GLIMSTEDT  
ADVOKATFIRMAN LINDAHL  
ALBIHNS ZACCO  
AMBER ADVOKATER  
ARBETSMARKNAD & KOMPETENSUTVECKLING  
AWAPATENT  
BILDCENTER I LUND  
ESLÖVS KOMMUN  
FASTIGHETS AB BRIGGEN  
GRAND HOTEL, LUND  
GROTH & CO  
HELSINGBORGS STAD  
HENRY OCH GERDA DUNKERS STIFTELSE  
HOLMBERGS I MALMÖ  
HÖGANÄS KOMMUN  
IPU PROFILANALYS  
KIPA  
KRINOVA  
KRISTIANSTADS KOMMUN  
KÄVLINGE KOMMUN  
LOMMA KOMMUN  
LÄNSFÖRSÄKRINGAR SKÅNE  
MALMÖHUS INVEST  
MEDICINSKA FAKULTETEN VID LUNDS UNIVERSITET  
MINC  
NEUHAUSER & FALCK  
ONOTERAT  
R. PETERS MANAGEMENT  
RESTAURANG ÅRSTIDERN  
SET REVISIONSBYRÅ  
SONY ERICSSON  
STAFFANSTORPS KOMMUN  
THORN REKLAMBYRÅ  
TIBIA KONSULT  
VASAKRONAN  
VOLITO

## Vår ekonomi i sammandrag

Koncernredovisningen omfattar moderföreningen CONNECT Skåne samt det helägda dotterbolaget CONNECT Skåne (556576-6077).

| KONCERNENS RESULTATRÄKNING  | 2010-01-01<br>2010-12-31 | 2009-01-01<br>2009-12-31 |
|---|--------------------------|--------------------------|
| <b>Rörelsens intäkter m m</b>   |                          |                          |
| Nettoomsättning   | 5 461 842                | 3 915 639                |
| Medlemsavgifter   | 418 100                  | 146 667                  |
| Bidrag  | 1 218 940                | 1 260 793                |
| Övriga intäkter   | 28 126                   | 59 766                   |
|   | <b>7 127 008</b>         | <b>5 382 865</b>         |
| <b>Rörelsens kostnader</b>  |                          |                          |
| Övriga externa kostnader  | -3 684 376               | - 2 975 751              |
| Personalkostnader   | -1 838 603               | - 1 816 853              |
| Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | 0                        | - 16 765                 |
| Övriga rörelsekostnader   | 0                        | - 23 588                 |
| <b>Rörelseresultat</b>  | <b>1 604 029</b>         | <b>549 908</b>           |
| Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter                            | 6 588                    | 20 544                   |
| Räntekostnader och liknande resultatposter                                  | 0                        | -492                     |
| <b>Resultat efter finansiella poster</b>                                    | <b>1 610 617</b>         | <b>569 970</b>           |
| Skatt på årets resultat   | 41 308                   | -11 948                  |
| <b>ÅRETS RESULTAT</b>   | <b>1 651 925</b>         | <b>558 022</b>           |

| KONCERNENS BALANSRÄKNING                     | 2010-12-31       | 2009-12-31       |
|--|------------------|------------------|
| <b>TILLGÅNGAR</b>                            |                  |                  |
| <b>Materiella anläggningstillgångar</b>      |                  |                  |
| Inventarier, verktyg och installationer      | 0                | 0                |
| <b>Omsättningstillgångar</b>                 |                  |                  |
| <b>Kortfristiga fordringar</b>               |                  |                  |
| Kundfordringar                               | 189 725          | 304 359          |
| Övriga fordringar                            | 305 385          | 230 992          |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 66 854           | 4 270            |
|  | <b>561 964</b>   | <b>539 621</b>   |
| <b>Kassa och bank</b>                        | <b>4 883 790</b> | <b>4 666 543</b> |
| <b>Summa omsättningstillgångar</b>           | <b>5 445 754</b> | <b>5 206 164</b> |
| <b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>                      | <b>5 445 754</b> | <b>5 206 164</b> |

| KONCERNENS BALANSRÄKNING                     | 2010-12-31       | 2009-12-31       |
|--|------------------|------------------|
| <b>EGET KAPITAL</b>                          |                  |                  |
| <b>Eget kapital</b>                          |                  |                  |
| <b>Bundet eget kapital</b>                   |                  |                  |
| Bundna reserver                              | 20 000           | 140 131          |
|  | <b>20 000</b>    | <b>140 131</b>   |
| <b>Fritt eget kapital</b>                    |                  |                  |
| Fria reserver                                | 2 593 930        | 1 915 777        |
| Årets resultat                               | 1 651 925        | 558 022          |
|  | <b>4 245 855</b> | <b>2 473 799</b> |
| <b>Summa eget kapital</b>                    | <b>4 265 855</b> | <b>2 613 930</b> |
| <b>Avsättningar</b>                          | <b>0</b>         | <b>42 869</b>    |
| <b>Kortfristiga skulder</b>                  |                  |                  |
| Förskott från kunder                         | 150 000          | 1 492 320        |
| Leverantörsskulder                           | 409 379          | 502 063          |
| Aktuella skatteskulder                       | 0                | 0                |
| Övriga kortfristiga skulder                  | 45 842           | 56 641           |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 574 678          | 498 341          |
|  | <b>1 179 899</b> | <b>2 549 365</b> |
| <b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>        | <b>5 445 754</b> | <b>5 206 164</b> |

**Notera.** Det höga resultatet är en engångsföreteelse som följd av att föreningen beslutat att medlemsåret numera skall vara kalenderår.

Detta var tidigare otydligt och resulterade i att en del av våra intäkter periodiserades in i det nya året. Detta har nu upphört vilket därmed ökar resultatet i år.



# CONNECT

---

SKÅNE

**CONNECT Skåne**  
c/o Lunds universitet  
Box 117, 221 00 Lund

Tfn +46 (0)46 222 12 74  
Fax +46 (0)46 222 12 77

Lund | Malmö | Helsingborg | Kristianstad  
[info@connectskane.se](mailto:info@connectskane.se) | [www.connectskane.se](http://www.connectskane.se)